

## Advies en begeleiding bij de aankoop van een pleziervaartuig

### 1. Bespaar Tijd.

We gaan alleen kijken naar de boten die uw tijd waard zijn.

Sinds 2006 ben ik actief als Jachtmakelaar Taxateur en in die tijd meer dan 400 boten gekocht of verkocht. Samen met uitgebreide netwerk kan ik snel vaststellen of een bepaald schip wel of niet 'past'. Uitgangspunt is uw wensenpakket. In een persoonlijk gesprek (soms meer dan 1) stellen we samen de criteria op waaraan moet worden voldaan; Welk type schip, vaargebied, eisen aan comfort, veiligheid en beschikbaar budget. Aan de hand van deze info en mijn 'criteriamodel' maak ik een lijst van boten die voldoen aan uw wensen. Na overleg ga ik met deze lijst op zoek. Hieruit ontstaat de eerste lijst met potentiële jachten. Van deze lijst verzamel ik de informatie en doe eventueel al een voor-inspecties om vast te stellen welke schepen de moeite waard zijn om ook door u bezichtigd te worden. Met deze zogenaamde short-list maak ik, na overleg, afspraken om deze schepen te bezichtigen. U bepaalt naar aanleiding van deze bezichtiging zelf met welk schip of schepen we verder gaan.

Alle werkzaamheden zoals; onderhandelingen, begeleiding van keuringen, proefvaarten, in- en uitschrijvingen van scheepsregister, opstellen of corrigeren van koopovereenkomsten, check op inschrijving hypotheek, compleet zijn van het scheepsdossier, CE-documentatie, BTW status etc. kan ik voor u doen uiteraard altijd in nauw overleg en met uw volledige instemming.

### 2. Bespaar Geld.

Door mijn kennis en jarenlange ervaring onderhandel ik de beste koopsom en voorwaarden. Ik ben onafhankelijk van een verkoopcommissie van de verkoper of zijn makelaar. Uw belang staat 100% centraal.

### 3. Krijg Rust en Zekerheid.

De door mij voorgestelde selectie om te gaan bekijken voldoet aan uw wensen en status scheepsdossier is bekend. U gaat dus altijd naar een boot kijken die de moeite van het bekijken waard is en bepaalt vervolgens zelf met welk schip we verder gaan. Zo maakt u de juiste keuze.

Uiteraard kunt u ook voor delen uit het aankoopproces mijn advies inwinnen. Ik bespreek de mogelijkheden graag met u in een vrijblijvend persoonlijk oriëntatie-gesprek.

### Tarief

Uurtarief; € 145,- incl. BTW per uur.  
(Minimaal 5 uur per opdracht)

### Onderhandelingsbonus

Ik reken een % over het verschil tussen de gepubliceerde vraagprijs en uiteindelijk netto verkoopsom. % is afhankelijk hoogte van de vraagprijs.  
(Minimaal € 750,- incl. BTW)

### Reistijd in Nederland

Ik reken geen reisen alleen een Kilometervergoeding van € 1,- incl. BTW P/KM  
Overige onkosten op basis van gemaakte kosten.

### Reistijd naar of in Buitenland

Geen reisen.  
Vast bedrag per reisdag; € 575,- incl. BTW.  
Onkosten op basis van gemaakte kosten.

### Voorwaarden

Lid van ABYA, HISWA en NBMS. Ik gebruik de algemene voorwaarden van de HISWA. Via HISWA heb ik toegang tot een derdengelden-rekening voor het veilig storten en afhandelen van aanbeting en koopsom mocht hier behoefte aan zijn.

### Barnautica Yachting

Arthur von Barnau Sythoff  
Breelaan 15  
1829 AS ALKMAAR  
+31 653 36 89 65  
[arthur@barnautica.nl](mailto:arthur@barnautica.nl)

